

MUNDO EMPRESARIAL



Los tres fundadores: Suraj Shirvankar, Fernando Benito y Xavier Rosales

Paack dispara ingresos hasta los 56 millones

La 'start-up' de logística para 'e-commerce' exporta el 35%

BLANCA GISPERT
Barcelona

Paack es una de las *start-ups* de Barcelona que más ha crecido gracias al auge del comercio electrónico durante la pandemia. Esta empresa logística, especializada en entregas a conveniencia del consumidor, prevé pasar de facturar 17 a 56 millones de euros este año y superar los 100 millones en el 2021, asegura Fernando Benito, el fundador del negocio junto a Suraj Shirvankar y Xavier Rosales.

Benito apunta que el crecimiento de la empresa, nacida hace cuatro años, se explica por la coyuntura pero también por la solución que aporta a las grandes compañías de consumo, como Inditex, Decathlon, Fnac, Nespresso, Media Markt o Amazon (algunas de las 150 empresas para las cuales trabaja actualmente). "Paack ofrece a estas marcas un sistema tecnológico y logístico que permite al consumidor final elegir las franjas horarias de entrega del pedido. Resolvemos uno de los principales rompecabezas del *e-commerce*". Paack también gestiona entregas rápidas en dos horas, su objetivo inicial como

empresa, aunque con el tiempo se ha dado cuenta de que "la inmediatez es una necesidad menor y cara". Ahora representa el 10% de la actividad.

Para conseguirlo, la compañía cuenta con una plataforma digital de gestión de horarios y con una red de 10 centros de distribución y 20 almacenes. "Recogemos los productos en las naves de las grandes

La empresa desarrolla un sistema que permite a grandes marcas entregar por franjas horarias

marcas, los guardamos en nuestros centros y los entregamos a la hora que se ha convenido". La compañía emplea 255 personas de forma directa y más de 400 si se tiene en cuenta el personal que contrata vía empresas de trabajo temporal. La red de mensajeros, también contratados a través de empresas ETT, asciende a los 2.000.

El 65% de los ingresos proceden

del mercado español y el resto de Francia y el Reino Unido, donde la compañía abrió almacenes en París, Niza y Londres en el 2017. De cara al próximo año, la empresa prevé reforzar estos tres mercados y a finales del ejercicio, entrar en países como Alemania e Italia.

Para abordar este crecimiento, la compañía consiguió 45 millones en noviembre (fue la mayor ronda registrada en Barcelona este año). Los invertirá en un nuevo almacén logístico robotizado en Madrid -lo alquilará a la empresa VGP y destinará unos 20 millones en maquinaria- y a la mejora de la plataforma. La firma está contratando talento tecnológico, como Olivier Colinet, exdirector de Google Cloud en Europa y Oriente Medio. El próximo año espera alcanzar una plantilla de 450 empleados directos.

Los propietarios de la empresa son los tres fundadores, que tienen menos del 50% del capital, y los fondos inversores, entre los cuales destacan Bregal Milestone, RPS Ventures, Riders Global, Fuse, Ki-bo Bonsai y Big Sur. La empresa todavía no obtiene beneficios netos aunque sí registra beneficio bruto positivo.●

BAQUEIRA BERET

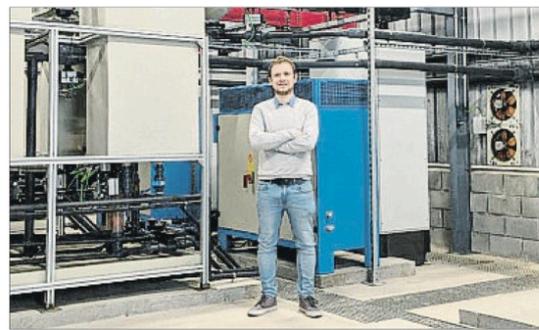
La estación de esquí presenta un ERTE al 30% de la plantilla, unos 200 trabajadores

■ Baqueira Beret ha presentado un expediente de regulación temporal de empleo (ERTE) que afecta al 30% de la plantilla. Según avanzó el diario *Segre*, unos 200 empleados se han visto afectados por el recorte, especialmente en el ámbito del personal de pistas, remontadores y mantenimiento. Las restricciones de movili-

dad han llevado a la estación de la Val d'Aran a adoptar esta medida, ya que actualmente solo la mitad de su dominio esquiable está en funcionamiento. La voluntad de la estación es incorporar estos trabajadores a medida que se vayan abriendo progresivamente las pistas y la situación sanitaria mejore. /ACN

HYDROKEMOS

La 'start-up' de filtraje de aguas ingresa medio millón tras la toma de control de Victoria



El nuevo director, Andriy Kharuk Carabela

■ Hydrokemos, una *start-up* especializada en la depuración de aguas contaminadas, cerrará el año con unos ingresos de medio millón de euros tras estar a punto de desaparecer a finales del 2019. La compañía, fundada en el 2012 como *spin-off* del IQS, entró en precurso de acreedores y, en enero, logró su salvación a través de una ampliación de capital de 350.000 euros suscrita por uno de sus accionistas, el fondo inversor Victoria Venture Capital. Con esta operación, el fondo se convirtió en el accionista mayoritario, preparó un plan estratégico y renovó el equipo directivo. El fundador, el doctor Josep-Alfonso Canicio, se desvinculó del negocio y el responsable de proyectos, Andriy Kharuk Carabela, fue nombrado director ejecutivo. "La empresa estaba demasiado enfocada al I+D y ahora prioriza las ventas y el alquiler de la maquinaria a gestores de residuos y

empresas con aguas industriales contaminadas", sostiene Kharuk. Hydrokemos cuenta con un par de instalaciones, una en el área metropolitana de Barcelona y otra (construida este verano) en el complejo petroquímico de Tarragona. "La pandemia ha frenado la actividad pero el próximo año nos vamos a recuperar, ya tenemos ofertas formalizadas por valor de 2 millones", asegura. Actualmente, Hydrokemos emplea a 3 personas y tiene su sede en Vic (donde está el fondo Victoria). También cuenta con un taller y un laboratorio en Avinyó que alquila a la empresa Cim Aigua. Desde su nacimiento, la compañía ha levantado 3 millones de euros, de los cuales 1,35 proceden de ayudas europeas. La empresa tiene patentado un sistema de depuración de aguas que elimina de forma sostenible amonios y nitratos del agua a través de electricidad. /B. Gispert

Inmobiliaria

Los domingos con

LA VANGUARDIA

Cada libro por solo **9,95€**
VALE DESCUENTO
Desafíos de la ingeniería
LA VANGUARDIA

Cada libro por solo **6,95€**
VALE DESCUENTO
Colección de libros Best Sellers
LA VANGUARDIA

VALE DESCUENTO
LA VANGUARDIA + ¡HOLA!
Por solo **2,70€**


MEDICOS SIN FRONTERAS

hazte socio:
902 15 15 07
www.msf.es